
PARCOURS CROISSANCE - FORMATION

Prérequis : aucun

Objectifs : apprendre à développer une stratégie de croissance efficace à travers les méthodes commerciales et marketing les plus modernes

Durée : 6 jours

Délais d'accès : 3 mois

Modalités d'accès : formation réalisée à distance en visioconférence

Tarifs : 1 190 euros TTC

Contacts : thomas@agencerendezvous.com - 0693214679

Modalités d'évaluation : au 6ème jour, soutenance de sa stratégie commerciale

Méthodes mobilisées : exposés, exercices pratiques, travail en sous-groupe et vidéos

Accessibilité : cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Nous contacter pour adaptation de la prestation

Dernière mise à jour de la fiche programme : 6 juin 2022

PARCOURS CROISSANCE - CONTENU

✓ Chantiers

Segmentation, canaux d'acquisition et image de marque

Objectifs, KPI, process et automatisation

Business Plan et offre commerciale

Présentation commerciale

Stratégie outbound (Landing page)

Stratégie outbound (LinkedIn et emailing))

Jour 1

Jour 2

Jour 3



PARCOURS CROISSANCE - CONTENU

✓ Chantiers

CRM et gestion commerciale
(Pipedrive)

CRM et Reporting (Pipedrive)

Enrichissement base de données
(Phantombuster, Web scraper...)

Stratégie marketing digital
(copywriting, SEO, SEA...)

Automatisation opérationnelle
(Zapier, Slack, gestion des
tâches...)

Automatisation opérationnelle
(Zapier, Slack, gestion des
tâches...)

Jour 4

Jour 5

Jour 6

